

Performance financière



Comment maximiser la rentabilité et la croissance de votre entreprise ?

Lire la suite



Les 3 axes pour améliorer la rentabilité de votre entreprise

1. AUGMENTER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES

- Mettre en place **des actions marketing ciblées** et de conquêtes de nouveaux clients
- Elargir **votre offre** de produits et services
- Optimiser **votre parcours clients**, etc.



2. FIDÉLISER VOS CLIENTS

Un client satisfait recommande votre entreprise et achète plus souvent et plus longtemps, ce qui booste **votre rentabilité**.



3. ADOPTER LA BONNE STRATÉGIE TARIFAIRE

Aligner vos prix avec la qualité de vos produits et services, tout en maintenant votre compétitivité sur le marché.



Pilotez votre rentabilité et maîtrisez vos coûts

SUIVRE VOTRE MARGE

Votre marge est **un indicateur de rentabilité** permettant de détecter les anomalies et d'initier des actions correctives nécessaires.

! Bon à savoir

Plusieurs marges peuvent être analysées en fonction de vos objectifs (marge sur COGS, marge opérationnelle, EBE...).

METTRE EN PLACE LES BONS OUTILS

- **Les solutions ERP ou Source to Pay** permettent d'évaluer les fournisseurs selon des critères précis et de comparer les prix.
- **Les solutions de gestion de flux, d'analyse et de pilotage** permettent d'optimiser la gestion des stocks, la productivité et l'automatisation des processus.

Maîtrisez votre trésorerie

Vous devez suivre **les postes du bilan** qui influencent directement **la génération de cash** :



Les stocks élevés



immobilisent des liquidités précieuses.

> Privilégiez une gestion optimisée, basée sur le principe du juste-à-temps.

Les créances clients



augmentent le résultat net mais n'apportent pas de cash immédiat.

> Gérez rigoureusement votre processus de relance pour réduire les délais d'encaissement.

Les dettes fournisseurs



représentent des liquidités encore disponibles pour votre entreprise.

> Allongez les délais de paiement, dans le respect des obligations légales et contractuelles, pour améliorer votre flexibilité financière.

Instaurez un cercle vertueux

Générer **des flux de trésorerie stables** grâce à **l'activité courante** est le socle de toute stratégie financière performante.

Ces flux influencent directement les cycles suivants :

AUTOFINANCEMENT

Permet de limiter votre endettement et d'éviter une hausse du coût du capital, afin de contrôler votre taux d'endettement.



FINANCEMENT EXTERNE

Permet d'augmenter **votre capacité d'investissement**, ouvrant la voie à de nouveaux projets et donc à des flux d'exploitation accrus.



Maîtrisez votre endettement

Lorsqu'elle est bien maîtrisée, la dette peut permettre à votre entreprise de :

- Augmenter **le rendement** des capitaux propres
- Préserver **les liquidités**
- Réduire **le coût net de l'emprunt** grâce aux avantages fiscaux



Mais l'endettement n'est pas sans risques :

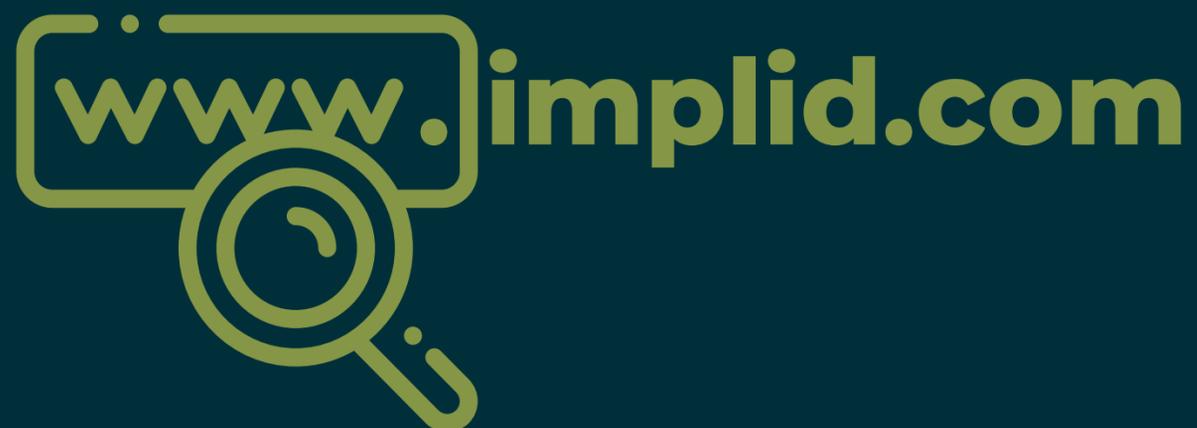
- Risque de **surendettement**
- Pression sur **la trésorerie**
- Perte de confiance **des investisseurs**



Pour en savoir plus...

Vous souhaitez en savoir plus sur
la performance financière ?

Découvrez notre article sur :



implid