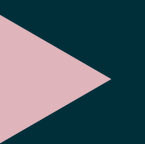


# *Performance financière*



***Comment maximiser la rentabilité et la croissance de votre entreprise ?***

***Lire la suite***



# Les 3 axes pour améliorer la rentabilité de votre entreprise

## 1. AUGMENTER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES

- Mettre en place **des actions marketing ciblées** et de conquêtes de nouveaux clients
- Elargir **votre offre** de produits et services
- Optimiser **votre parcours clients**, etc.



## 2. FIDÉLISER VOS CLIENTS

**Un client satisfait** recommande votre entreprise et achète plus souvent et plus longtemps, ce qui booste **votre rentabilité**.



## 3. ADOPTER LA BONNE STRATÉGIE TARIFAIRE

Aligner vos prix avec la qualité de vos produits et services, tout en maintenant votre compétitivité sur le marché.



# Pilotez votre rentabilité et maîtrisez vos coûts

## SUIVRE VOTRE MARGE

Votre marge est **un indicateur de rentabilité** permettant de détecter les anomalies et d'initier des actions correctives nécessaires.

### ! Bon à savoir

*Plusieurs marges peuvent être analysées en fonction de vos objectifs (marge sur COGS, marge opérationnelle, EBE...).*

## METTRE EN PLACE LES BONS OUTILS

- **Les solutions ERP ou Source to Pay** permettent d'évaluer les fournisseurs selon des critères précis et de comparer les prix.
- **Les solutions de gestion de flux, d'analyse et de pilotage** permettent d'optimiser la gestion des stocks, la productivité et l'automatisation des processus.

# Maîtrisez votre trésorerie

Vous devez suivre **les postes du bilan** qui influencent directement **la génération de cash** :



## **Les stocks élevés**



immobilisent des liquidités précieuses.

> Privilégiez une gestion optimisée, basée sur le principe du juste-à-temps.

## **Les créances clients**



augmentent le résultat net mais n'apportent pas de cash immédiat.

> Gérez rigoureusement votre processus de relance pour réduire les délais d'encaissement.

---

## **Les dettes fournisseurs**



représentent des liquidités encore disponibles pour votre entreprise.

> Allongez les délais de paiement, dans le respect des obligations légales et contractuelles, pour améliorer votre flexibilité financière.

# Instaurez un cercle vertueux

Générer **des flux de trésorerie stables** grâce à **l'activité courante** est le socle de toute stratégie financière performante.

Ces flux influencent directement les cycles suivants :

## **AUTOFINANCEMENT**

Permet de limiter votre endettement et d'éviter une hausse du coût du capital, afin de contrôler votre taux d'endettement.



## **FINANCEMENT EXTERNE**

Permet d'augmenter **votre capacité d'investissement**, ouvrant la voie à de nouveaux projets et donc à des flux d'exploitation accrus.



# **Maîtrisez votre endettement**

Lorsqu'elle est bien maîtrisée, la dette peut permettre à votre entreprise de :

- Augmenter **le rendement** des capitaux propres
- Préserver **les liquidités**
- Réduire **le coût net de l'emprunt** grâce aux avantages fiscaux



Mais l'endettement n'est pas sans risques :

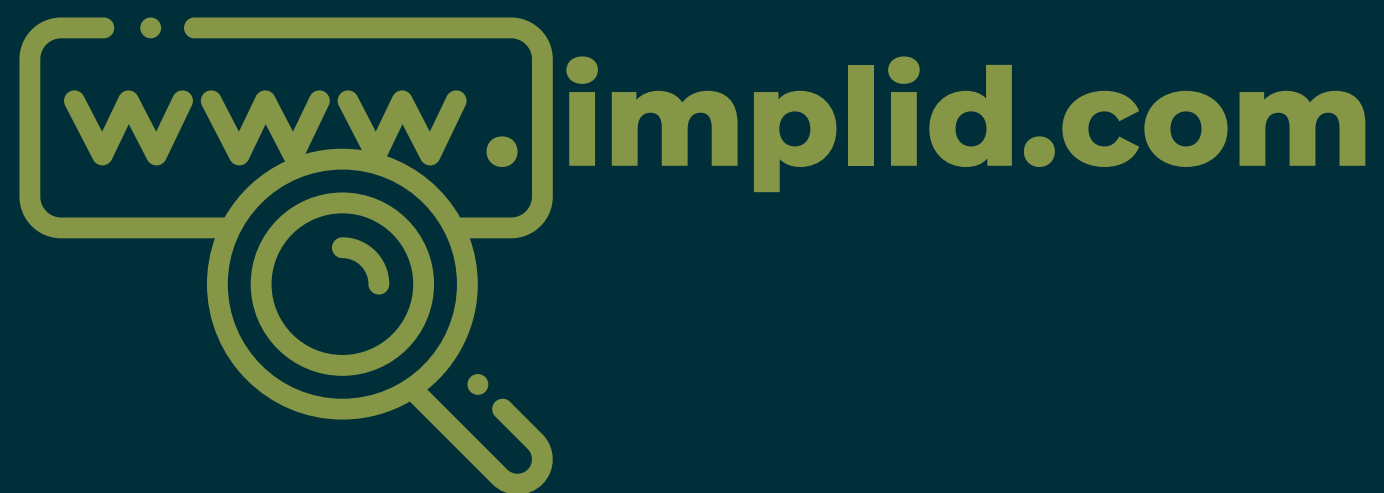
- Risque de **surendettement**
- Pression sur **la trésorerie**
- Perte de confiance **des investisseurs**



***Pour en savoir plus...***

Vous souhaitez en savoir plus sur  
***la performance financière ?***

Découvrez notre article sur :



**implid**